



SEMINAR OM SALG TIL FN

**Mød Udenrigsministeriets kommercielle FN-ekspert fra
Generalkonsulatet i New York og lær mere om salg til FN**

Danske virksomheder sælger mere til FN end nogen sinde før og mulighederne er stigende. I 2015 solgte danske virksomheder 33% mere til FN end i 2014, hvilket betød en reel stigning på knap DDK 950 mio., med et totalt salg til FN på ca. DDK 3,865 mia. Danmark er dermed den 7. største eksportør af varer og tjenesteydelser til FN på verdensplan - en stærk placering for et lille land. Dette viser tydeligt, at et stigende antal danske virksomheder har særlige kompetencer der er efterspurgt i FN systemet.

Formålet med mødet er en kort præsentation af FN som marked og processen dertil efterfulgt af spørgsmål. Herefter vil det være muligt at få individuelle møder.

Agenda

- 09.30-10.00** *Registrering og networking*
- 10.00-10.15** **Velkomst og præsentation af deltagerne**
- 10.15-10.45** **Orientering om FN, opgaver og udfordringer**
Kurt Mosgaard, tidl. Generalmajor
- 10.45-11.30** **FN som marked**
Jens Brandt Nellegaard, generalkonsulatet i New York.
- 11.30-12.00** **Spørgsmål og afrunding**
- 12.00-13.00** *Frokost og networking*

Mødet afholdes i samarbejde med Udenrigsministeriet.

Registrering: Githa Grum-Schwensen, mail: githa@censec.dk inden den 5. januar.

Pris: Deltagelse i seminaret er gratis for medlemmer af CenSec. Pris for øvrige er 500,00 kr. Tilmeldte som udebliver uden at melde afbud faktureres et no-show fee på 500,00 kr.

Tidspunkt:

Mandag, den 9. januar
2017

Kl. 10.00-13.00

Sted:

CenSec
Karup Lufthavn 1. sal
N.O. Hansens Vej 4
7470 Karup J